

BAC PROFESSIONNEL METIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE

MÉTIERS VISÉS & DÉBOUCHÉS

Option A :

- Vendeur conseil
- Employé commercial
- Télévendeur

Option B :

- Commercial sédentaire/ ou terrain

POURSUITE D'ÉTUDES

- BTS MCO ou NDRC
- Mention complémentaire
- Formation interne aux enseignes



LA FORMATION

OBJECTIFS : L'alternant est formé et évalué à :

- Conseiller et vendre, suivre les ventes, fidéliser la clientèle et développer la relation client,
- Animer et gérer, prospecter et valoriser l'espace commercial

Durée

- 14 semaines en seconde
- 19 semaines en première
- 20 semaines en terminale

Rythme

- 1 semaine en formation
- 35 heures de cours
- 1 à 2 semaines en entreprise

Conditions d'admission

- Avoir 15 ans à la signature
- Sortir de classe de 3ème
- Ou être titulaire d'un CAP, BEP, BEPA (niveau 3), ou 1ère BAC
- Passer un entretien de positionnement
- Signer un contrat d'apprentissage



TEMPS EN ENTREPRISE

- 63% du temps



PRESTATIONS DE SERVICES

sous réserve de modification

- 201,50€ à 237,50€ par mois selon la classe (hébergement, restauration, séjour à l'étranger)
- Prise en charge du coût de la formation par l'OPCO de l'entreprise d'accueil
- Pré inscription de 30 €



ENSEIGNEMENTS GÉNÉRAUX

- Français
- LV1 : anglais
- LV2 : allemand ou espagnol ou anglais
- Histoire - Géographie
- Arts appliqués
- Éducation Physique et Sportive
- Mathématiques



ENSEIGNEMENTS PROFESSIONNELS

- Marketing
- Prévention, Santé et Environnement
- Techniques de vente/communication
- Gestion commerciale
- Informatique/Numérique/Digitalisation
- Économie - Droit
- Accompagnement professionnel et individualisé

BAC PROFESSIONNEL METIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE

L'ENTREPRISE

Statut : Salarié d'une entreprise en contrat d'apprentissage



ENTREPRISE D'ACCUEIL

Option A :

✓ Entreprises de distribution des secteurs alimentaires spécialisées : hypermarchés, supermarchés

Option B :

✓ Grandes surfaces spécialisées : bricolage, sport, jouets...
✓ Magasins traditionnels : prêt à porter, bijouterie, décoration...



ACTIVITÉS EN ENTREPRISE

Option A :

✓ Entreprises de distribution ou de services avec clientèle de professionnels ou particuliers

✓ Conseiller et vendre
✓ Fidéliser la clientèle
✓ Réaliser le suivi des ventes
✓ Animer et gérer l'espace des ventes

Option B :

✓ Développer la relation client
✓ Prospecter/développer le portefeuille clients
✓ Vendre
✓ Suivre et fidéliser la clientèle



RÉMUNÉRATION

SALAIRE MINIMUM MENSUEL AU 01.01.2024

Salaires minimum brut mensuel (base 35 heures) 1 766,92 € - Taux horaire : 11,65 €

	-18 ans	-21 ans	+21 ans
1 ^{ère} Année	27% 477€	43% 760€	53% 936€
2 ^{ème} Année	39% 689€	51% 901€	61% 1 078€
3 ^{ème} Année	55% 972€	67% 1 184€	78% 1 378€

Maintien du salaire si CAP réalisé en apprentissage

Une enquête menée sur l'insertion professionnelle révèle que 98 % des anciens élèves sont en situation d'emploi ou de formation.



METHODES MOBILISEES

Plateforme pédagogique, cours en présentiel et en distanciel. Etudes de cas et travaux dirigés.



MODALITES D'EVALUATION

Contrôle en Cours de Formation (CCF), sur l'ensemble des matières. RNCP : N°32208 - Certif info : N°20182



ACCESSIBILITE HANDICAP

Navette La Roche-sur-Yon jusqu'au CFA mise en place pour le lundi matin et vendredi midi uniquement. A 3mn, un arrêt de bus ligne "Impulsyon". Parking élèves sur place. Bâtiments aux normes d'accessibilités aux personnes handicapées.
Accessibilité à la formation : nous consulter pour étudier avec notre référent handicap (Freddy JOSSAND) la faisabilité selon le handicap.



21 Le Plessis Bergeret - 85 280 LA FERRIERE - Tél : 02 51 98 42 29

ifacom@mfr.asso.fr - www.ifacom.fr



SIRET : 342 299 71600015 - NAF : 804C

BAC PROFESSIONNEL METIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE

EN CONTRAT D'APPRENTISSAGE

PRINCIPES ET CARACTERISTIQUES

Contrat d'apprentissage :

- Jeunes de moins de 30 ans
- 14 semaines de cours en seconde
- 19 semaines de cours en première
- 20 semaines de cours en terminale
- Début de contrat : dès le **01/07/2024**
- Période d'essai de 45 jours travaillés en entreprise
- 5 semaines de congés payés par an
- Début de fin de contrat : le **29/08/2027**

DEMARCHES A SUIVRE



DEMANDE D'INFORMATION

- Contacter l'IFACOM
- Envoi de documentation et/ou dossier de candidature



PARTENARIAT

- Entretien de motivation pour valider le projet professionnel du jeune
- Rencontre avec l'entreprise pour valider ses besoins
- Mise en relation de jeunes en recherche avec des entreprises intéressées
- Contacts réguliers par téléphone ou e-mail



RENTREE SCOLAIRE

- Envoi du dossier de rentrée à la famille fin août
- Rentrée scolaire en septembre

EN CONTRAT D'APPRENTISSAGE

SIMULATION FINANCIERE



REMUNERATION

SALAIRE MINIMUM MENSUEL AU 01.01.2024

Salaire minimum brut mensuel (base 35 heures) **1 766,92 €** - Taux horaire : **11,65 €**

La rémunération dépend de l'âge, de l'année de formation et de la situation du jeune avant le contrat.

REMUNERATION DE L'APPRENTI

	-18 ans	-21 ans	+21 ans
1 ^{ère} Année	27% 477€	43% 760€	53% 936€
2 ^{ème} Année	39% 689€	51% 901€	61% 1 078€
3 ^{ème} Année	55% 972€	67% 1 184€	78% 1 378€

Pas de charges patronales pour les contrats d'apprentissage (-10 salariés)

Pour les entreprises de plus de 10 salariés, s'ajoutent environ 10 % de charges patronales

LE PLANNING DE FORMATION BAC PRO

PLANNING 1ERE ANNEE BAC PRO

1^{ère} Année - en contrat d'apprentissage

Rythme alternance en SEMAINE - Planning provisoire de 2024-2025

Classe de Seconde

	AOÛT	SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DECEMBRE	JANVIER	FEBVIER	MARS	AVRIL	MAI	JUN
1 J	31										
2 V											
3 S		36									23
4 D											
5 L											
6 M	32										
7 M											
8 J											
9 V											
10 S											
11 L											
12 M											
13 M											
14 J											
15 V											
16 S											
17 D											
18 L											
19 M											
20 M											
21 J											
22 V											
23 S											
24 D											
25 L											
26 M											
27 M											
28 J											
29 V											
30 S											
31 S											

5 Semaines en formation à l'IFACOM (35 heures)

Classe de Première

	AOÛT	SEPTEMBRE	OCTOBRE	NOVEMBRE	DECEMBRE	JANVIER	FEBVIER	MARS	AVRIL	MAI	JUN
1 J	31										
2 V											
3 S		36									23
4 D											
5 L											
6 M	32										
7 M											
8 J											
9 V											
10 S											
11 L											
12 M											
13 M											
14 J											
15 V											
16 S											
17 D											
18 L											
19 M											
20 M											
21 J											
22 V											
23 S											
24 D											
25 L											
26 M											
27 M											
28 J											
29 V											
30 S											
31 S											

5 Semaines en formation à l'IFACOM (35 heures)



Imaginons le commerce de demain

21 Le Plessis Bergeret - 85 280 LA FERRIERE - Tél. : 02 51 98 42 29

ifacom@mfr.asso.fr - www.ifacom.fr

